

DSF srl - TANTE PROPOSTE UN SOLO OBIETTIVO...CREARE CONTATTI COMMERCIALI

Servizio Distribuzione materiale promozionale in fiera: per PMI che hanno pronto: **depliant, volantini, brochure, pieghevoli...** da distribuire in fiera. Il servizio raggiunge, tramite promoter, gli espositori e/o visitatori (nel caso interessi, a seconda dei mercati di riferimento, raggiungere entrambe) di una serie di manifestazioni fieristiche in calendario durante l'anno garantendo contatti con aziende interessate all'argomento (poiché stanno partecipando alla fiera) e rilascia un report per controllo dell'avvenuta distribuzione e per eventuale contatto telefonico post fiera.

Caratteristiche tecniche: il numero delle copie distribuite varia a seconda delle manifestazioni per le quali il nostro cliente si è abbonato (più o meno frequentate), il materiale dovrà essere inviato almeno una settimana prima della fiera alla DSF srl. Il costo è di 500 Euro per una sola fiera, 450 Euro per due fiere e 400 Euro per più di due fiere nel corso dell'anno. (consultate il calendario online alla pagina: <http://www.limpresa.it/distribuzione.htm>)

Servizio Direct mailing: per clienti che vogliono raggiungere un determinato target (aziendale, fra oltre 2 milioni di potenziali destinatari) di committenti con un messaggio personalizzato tramite telefax, e-mailing. Il servizio raggiunge tutte le aziende scelte tra i settori merceologici e l'area geografica selezionate dal nostro cliente. Un report degli invii chiuderà la fornitura che prevede anche la fornitura di un file contenente tutti i contatti per un eventuale successivo utilizzo da parte del nostro cliente.

Caratteristiche tecniche: il numero delle aziende contattate si evince dalle scelte in termini di settori merceologici e ambito geografico compiuta dal nostro cliente, il costo è direttamente proporzionale (poiché fisso 0,15 cd) al numero di aziende contattate. Il costo delle operazioni di telemarketing è di 0,45 cd.

Servizio Video in fiera: per clienti che hanno una presentazione multimediale, o vogliono crearne una, da promuovere verso i potenziali committenti (PMI) e vogliono utilizzare le fiere in calendario. Il servizio tramite totem multimediali posti all'interno dei nostri stand garantisce l'esposizione dei visitatori al messaggio audio e video ed al contempo la presenza di personale (promoter) che rilasciano eventuale materiale promozionale a supporto.

Caratteristiche tecniche: un messaggio multimediale è la sommatoria di elementi grafici e audio, che possono essere tratti da materiale già in possesso del nostro cliente: depliant... e assemblati secondo il linguaggio multimediale. La realizzazione ha un costo di 500 Euro (per un messaggio di 30"). Lo stesso video potrà essere vantaggiosamente incluso nel sito internet del nostro cliente e promosso attraverso il **Servizio Direct mailing** verso il target selezionato.

Servizio I Protagonisti: per clienti (solitamente terzisti) sprovvisti di materiale promozionale in azienda. Il servizio garantisce l'inclusione del logo aziendale, dell'anagrafica completa e di una descrizione dell'attività all'interno di un catalogo, facile da consultare, ricco di immagini ed organizzato per una veloce ricerca, distribuito durante le manifestazioni fieristiche in calendario e segue il programma del **Servizio Distribuzione materiale promozionale in fiera**.

Caratteristiche tecniche: la stampa in quadricromia del catalogo garantisce una presenza qualificata, specifica per presentare dati tecnici, all'interno di uno strumento gratuito per il potenziale committente in fiera proprio per acquisire materiale informativo. Il costo parte da 100 Euro.

Servizio Online: per clienti evoluti che utilizzano la rete, organizzata in dettagliate categorie, per trovare ed essere trovati da potenziali committenti. Il servizio, tramite i nostri portali specializzati nell'ambito del b2b, che raggiungono oltre 500.000 utenti unici/anno (fra compratori e tecnici delle più importanti industrie), permette il collegamento al sito aziendale. Dal profilo tecnico dell'azienda, pubblicato sui portali tematici, attraverso un collegamento, si visiona il sito del nostro cliente. Contatti quotidiani tramite e-mail, telefax, telefono per richieste mirate.

Caratteristiche tecniche: il profilo aziendale testuale è gratuito (e consultabile gratuitamente dai compratori) ed aggiornabile, attraverso password, per presentare prodotti e lavorazioni. Il costo di 149 Euro è relativo al solo link ed alla parte grafica. Il servizio (dato il pagerank elevato) aiuta anche l'indicizzazione del sito aziendale del cliente.

Servizio indicizzazione/referenziazione: per chi ha realizzato un sito e non sa oppure sa che non è visitato dai potenziali committenti.

- **Di seguito tre nuovi servizi per le PMI**

-

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

Tel. 328/4491336 - Mail: g.fazi@limpresa.it - P.Iva/Cod.fisc. 01013040413

MYMANAGER - EXPORT

Il futuro del vostro business è nelle nostre mani

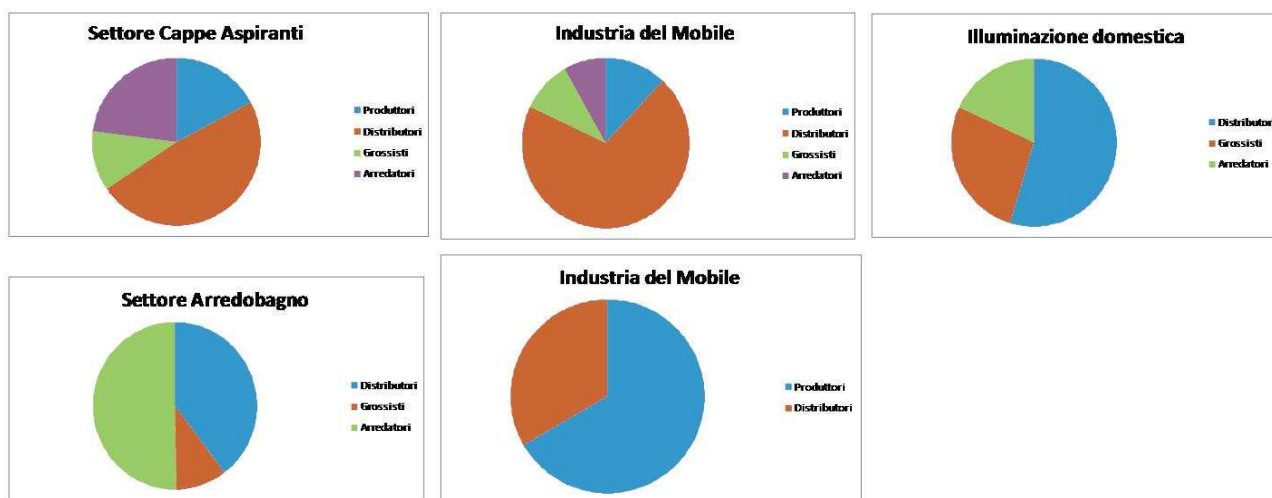


MYMANAGER – EX PORTARE:

Stabilire relazioni commerciali per Piccole e Medie Imprese (PMI) non ancora coinvolte nel mercato estero: promuoviamo i Vostri prodotti, organizzando attività dirette all'internazionalizzazione ed elaborando una strategia di sviluppo per potenziare la Vostra clientela ed il Vostro fatturato.

Con esperienza pluridecennale, reale conoscenza del mercato internazionale e delle dinamiche commerciali unitamente ad una rete di contatti in tutto il mondo, MYMANAGER garantisce un valido supporto per iniziare una proficua collaborazione a livello internazionale con aziende straniere, offrendo elevata professionalità, forte motivazione e determinazione.

I nostri settori di maggiore competenza sono:



INDUSTRIA DEL MOBILE: (DISTRIBUTORI, GROSSISTI E PRODUTTORI)
RIVENDITORI ELETTRODOMESTICI (DISTRIBUTORI, GROSSISTI, ARREDATORI)
SETTORE ILLUMINAZIONE DOMESTICA (DISTRIBUTORI, GROSSISTI, RIVENDITORI)
SETTORE ARREDOBAGNO (DISTRIBUTORI, SHOW-ROOM)
INDUSTRIA DEL MOBILE: (ARCHITETTI, INTERIOR DESIGN).

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

Tel. 328/4491336 - Mail: g.fazi@limpresa.it - P.Iva/Cod.fisc. 01013040413

MYMANAGER - ITALIA

Il futuro del vostro business è in mani sicure



MYMANAGER – ITALIA: ALLARGARE I PROPRI ORIZZONTI

In questo momento di crisi è estremamente importante allargare i propri orizzonti e cercare di guardare in maniera positiva il futuro. Noi aiutiamo le PMI ad individuare i propri mercati di sbocco (canali distributivi, organizzazione commerciale) sul mercato italiano e le aiutiamo con azioni concrete (**ricerca di potenziali clienti diretti, contatto con azioni di telemarketing verso gli stessi**), analisi e valutazione della rete commerciale attuale dell'azienda ricerca di nuovi agenti o distributori.

- Con esperienza pluridecennale, reale conoscenza del mercato nazionale e delle dinamiche commerciali unitamente ad una rete di contatti in molti settori merceologici, MYMANAGER - ITALIA garantisce un valido e sicuro supporto per migliorare le performance commerciali dalla propria azienda, **garantisce la presenza in azienda di un professionista** che supporterà l'imprenditore in tutte le sue scelte di tipo commerciale.

-

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

Tel. 328/4491336 - Mail: g.fazi@limpresa.it - P.Iva/Cod.fisc. 01013040413

ARCHITECH

Il futuro del vostro business è in buone mani



ARCHITECH: PROMUOVERSI VERSO I PROFESSIONISTI

Come entrare in contatto con l'universo degli **Architetti** e **Interiors Designers** ?

Come informare sulla novità della vostra produzione, chi e alla ricerca di nuove soluzioni e materiali ?

La risposta e: **ARCHITECH** e una banca dati di contatti che mette in relazione i piu dinamici produttori italiani con architetti e interiors designers in Italia ed all'estero.

Oltre 7.500 professionisti con i quali dialogare e dai quali ricevere utili feedback sulle novità proposte al mercato.

Una occasione unica di promuovere i Vostri prodotti verso chi utilizza per progettare.

OpenHouse e buoni contatti profilati in Italia ed all'estero.



-

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

Tel. 328/4491336 - Mail: g.fazi@limpresa.it - P.Iva/Cod.fisc. 01013040413