

MYMANAGER - ITALIA

Il futuro del vostro business è nelle nostre mani



MYMANAGER – ITALIA: ALLARGARE I PROPRI ORIZZONTI

In questo momento di crisi è estremamente importante allargare i propri orizzonti e cercare di guardare in maniera positiva il futuro. Noi aiutiamo le PMI ad individuare i propri mercati di sbocco (canali distributivi, organizzazione commerciale) sul mercato italiano e le aiutiamo con azioni concrete (ricerca di potenziali clienti diretti, contatto con azioni di telemarketing degli stessi), analisi e valutazione della rete commerciale attuale dell'azienda ricerca di nuovi agenti o distributori.

Con esperienza pluridecennale, reale conoscenza del mercato nazionale e delle dinamiche commerciali unitamente ad una rete di contatti in molti settori merceologici, MYMANAGER - ITALIA garantisce un valido supporto per migliorare le performance commerciali dalla propria azienda, garantisce la presenza in azienda di un professionista che supporterà l'imprenditore in tutte le sue scelte di tipo commerciale.

MYMANAGER – ITALIA: OBIETTIVI

- CREARE FUTURO AL VOSTRO BUSINESS
INCREMENTARE IL VOSTRO VOLUME D'AFFARI
VALORIZZARE LE POTENZIALITA' DELLA VOSTRA AZIENDA
ORGANIZZARE E/O CREARE LA **RETE COMMERCIALE** IN ITALIA
SUPPORTARE LA VOSTRA ORGANIZZAZIONE ATTUALE
IDEARE E REALIZZARE IL VOSTRO PROGETTO DI BUSINESS
AUMENTARE IL NUMERO DEI CONTATTI COMMERCIALI ATTIVI
VALORIZZARE IL PERSONALE INTERNO
PROMUOVERE E OTTENERE MAGGIORE PENETRAZIONE PER LA VOSTRA AZIENDA NEL MERCATO ITALIANO

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

MYMANAGER – ITALIA: PRESTAZIONI

- ◇ consulenza commerciale personalizzata per L'individuazione dei punti di forza e di debolezza della vostra rete commerciale.
- ◇ creazione rete commerciale in italia se non esistente
- ◇ supporto nella gestione della rete commerciale (agenti, distributori, GDO, clienti diretti), con un intervento diretto in azienda per un giorno a settimana
- ◇ supporto nell'individuazione di nuovi canali distributivi o anche di nuovi prodotti da offrire al mercato che già viene servito.

Se interessati riempite i campi sotto riportati e ritornate al numero **0039072168213**

Nome e Cognome della persona da contattare in azienda:

Telefono della persona da contattare:

Mail della persona da contattare:

DSF srl – via degli abeti, 94 – 61122 Pesaro (Pu) – www.limpresa.it

Tel. 328/4491336 - Mail: g.fazi@limpresa.it - P.Iva/Cod.fisc. 01013040413